



LA G.T.M. FRANCE
Zone de Bellevue –Rue des Coopérateurs
59220 DENAIN

Désignation du poste:

Un Technico Commercial Industrie (F/H)

Mission principale :

- Développent du portefeuille client actuelle pour augmentation du chiffre d'affaires
- Prospection des nouveaux clients pour augmenter nombre de clients
- Analyser les problèmes des clients et rechercher les solutions adaptées à ses besoins compte tenu des possibilités de l'entreprise
- Apporter aux clients les conseils techniques

Sous la responsabilité du directeur du site vous êtes responsable de la clientèle et la prospection de 2 secteurs industriels avec des déplacements 50% du temps

- 1) Métallurgie, sidérurgie (automobile, Energie, distribution, négoce, aciérie)
 - Vos interlocuteurs sont des acheteurs techniques
 - Déplacements sur toute la France
- 2) Entreprises BTP, Bureau d'études, (construction, travaux publics, maritimes, ancrages)
 - Vos interlocuteurs sont des directeurs de chantier
 - Déplacements sur toute la France et à l'étranger (Afrique, Asie, Europe)

Profil du candidat recherché :

- 3-10 années professionnelle dans la vente
- force de vente sur le terrain avec une bon contact clients et une clientèle active dans le domaine des produits traités thermiquement, Barres d'acier, tubes et acier brillant et/ou BTP
- Polyvalent, ouvert, inventif et curieux
- Bonne aptitude à la négociation
- Pratique d'AUTOCAD n'est pas nécessaire mais sera un atout
- Maîtrise des logiciels WORD et EXCEL
- Pratique de l'anglais courant pour client et projet global

Rémunération :

Suivant compétence